

商談が思うように
進まない

by 営業担当者

来月の
決算予測が
立てづらい

by 経営者

営業進捗がわかりづらい

by 営業部長

と、お悩みの皆様へ

SUNLOFT Fast & First Cloud

最速受注成約ツール

商談ノート

Powered by kintone (サイボウズ)

商談時に確認すべきことをしっかりと押さえ、
それを記録しておくだけで

成約までのスピードと
成約率が劇的に変わる!

個人の効果

効率的な商談で
成約率アップ!

商談ノートでは、商談時に押さえるべきポイントがコンパクトに収録されています。そのポイントに沿って商談を進め、記録していくことで、“質”の高い短期間での商談が可能になります。

営業チームの効果

営業部長の
マネジメント力向上!

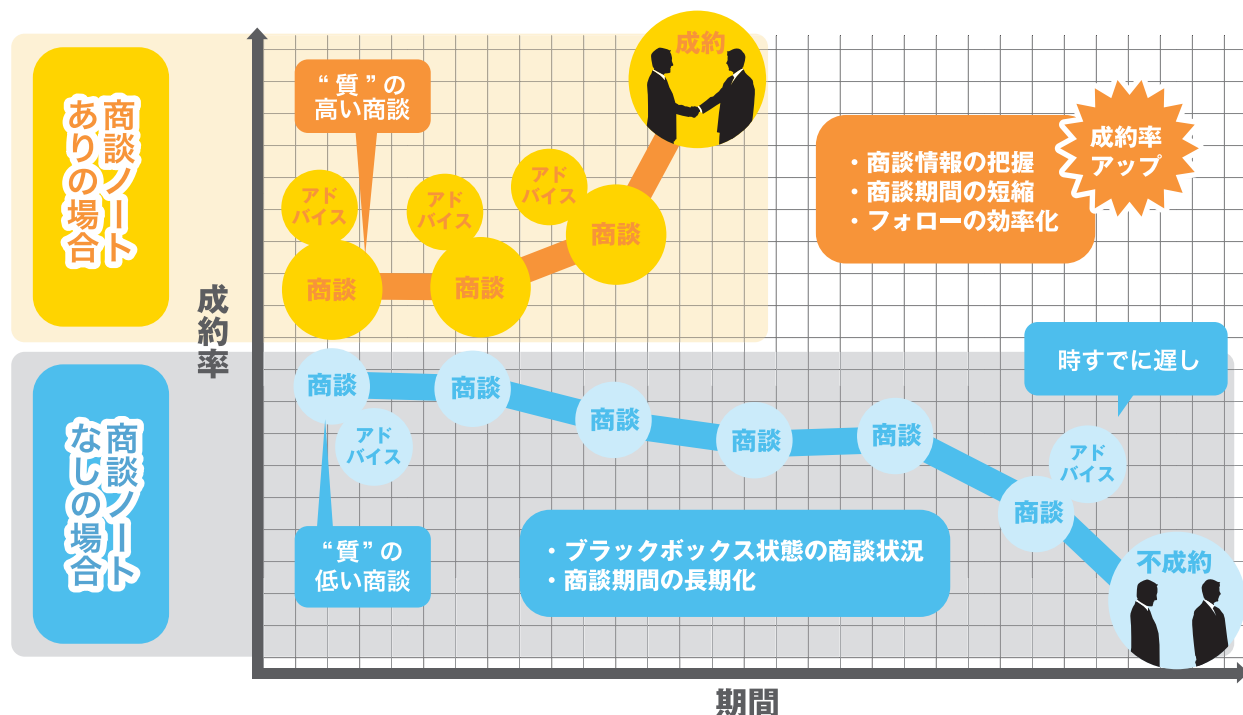
営業担当者の各商談のプロセスが“見える化”されます。状況を把握することによって、適切なタイミングで適切なアドバイスを行うことができます。

経営者の効果

経営者にうれしい
売上の予測!

商談中の案件が一覧で確認でき、月次決算の予測が自動的に算出されます。確実な数字を意識した経営計画が実現されます。

商談ノートを活用による商談の変化



システムの拡張性

商談ノートをきっかけとし、その後、顧客管理、財務会計、給与計算、販売・在庫・仕入管理などと連携するカスタマイズをしていくことも可能です。



利用料

初期費用 (初期システム構築) **98,000円** (税別)

月額利用料 ※ **5アカウント~ 10,000円** (税別) ~

※ご契約は5アカウント単位となります。

➔ **1アカウントあたり 2,000円** (税別)

お問い合わせ
お申し込みは

SUNLOFT
株式会社サンロフト
〒425-0092
静岡県焼津市越後島385

TEL:054-626-3366
担当:営業本部 システム営業部
電話受付時間 平日9:00~18:00

サンロフト 検索

<http://www.sunloft.co.jp/business/snote/>