

報道関係各位



「テクノロジーを親しみやすく」をめざすIT企業 株式会社サンロフト

## 営業の「見える化」促進。中小企業経営者の月次予測にも役立つ クラウドで商談情報管理「商談ノート」リリース 今後は販売管理や財務会計との連携も可能に

Webサイト制作やシステム開発などで中小企業のIT活用をサポートしている株式会社サンロフト（静岡県焼津市、代表取締役社長：松田敏孝）は2014年4月16日、クラウド上で商談情報を管理するツール「商談ノート」をリリースしました。

商談ノートはインターネット接続できるパソコンやタブレットで営業マンが商談内容を

記録し、上長や社長らと共有するためのツールです。営業マンはあらかじめ指定した項目に沿って商談の肝となる情報を整理でき、管理職者は営業状況を迅速に把握してサポートしやすくなるため、商談の質が向上し、成約までの時間を大幅に短縮することが期待できます。また、経営者は売上予定月と見込金額の集計表をもとに利益予測を立てられるようになります。

利用料は初期費用 98,000 円（税別）、月額 10,000 円（税別、5 アカウント）～。詳細は <http://www.sunloft.co.jp/bussiness/snote/> に掲載しています。

サンロフトでは「ファスト&ファーストクラウドシステム」をコンセプトとし、他社のクラウドサービスを活用し、中小企業に必要なシステムを低コストでクラウド上に構築することに取り組んでいます。商談ノートはサイボウズ株式会社の業務アプリクラウドサービス「kintone」にて開発しました。今後はこれをピー・シー・エー株式会社の基幹業務ソフトウェアとも連携させていく予定です。



### 【商談ノート発売記念無料セミナー】「売り込まない営業で成約率倍増秘密大公開セミナー」

日時：2014年4月16日（水）14：00～ グランシップ静岡

講師：斉藤芳宜氏（船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント）、野水克也氏（サイボウズ）

（要事前申し込み。詳しくは <http://www.sunloft.co.jp/eventseminar/seminar140416/> ）

### 【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

株式会社サンロフト 広報・マーケティング室

〒425-0092 静岡県焼津市越後島 385 TEL：054-626-3366 FAX：054-626-3371